**社会招聘**

**中国光大银行广州分行招聘启事**

中国光大银行广州分行于1997年成立，是中国光大银行设在华南地区的省级分行。营业网点广泛分布于广州、佛山、东莞、中山、珠海、汕头、江门等珠三角发达地区，业务辐射广东全省，并以独具优势的创新产品和良好服务，以“精品银行、诚信伙伴”的合作理念，稳健经营、快速发展，为广东经济建设做出了积极的贡献，取得了优异的经济效益和社会效益。因业务发展需要，现面向珠三角地区公开招聘有关岗位专业人才。热忱欢迎立志于金融事业的有识之士加入中国光大银行广州分行！

**下辖私人银行简介：**中国光大银行私人银行成立于2013年，致力于为高端客户提供“专业、尊贵、私密”的综合金融服务，以“一对一”的优质服务为高净值客户（在光大银行资产达1000万以上的客户）提供综合的海内外投融资平台、高端资产配置和财富管理等服务；以“一个精英团队服务一个家族客户”的专注规划服务家族、家族成员和家族企业，提供企业治理、财富传承、法律咨询、税务筹划等服务。同时，向高端客户提供特色增值服务礼遇，以打造成国内顶级私人银行服务品牌。

**招聘对象基本条件**：认同光大银行企业文化及经营理念，团队合作精神强，良好的沟通表达能力，熟悉商业银行经营管理，熟悉我国金融法规，具备大学本科及以上学历。需有责任心和上进心，刻苦耐劳，性格外向，办事灵活，具有一定的协调沟通及语言表达能力。

**岗位及要求：**

1. **支行行长、支行副行长（若干人）**

**工作职责：**

负责客户关系拓展、维护及业务团队管理工作，制定有效的客户营销规划，拓展销售渠道，完成各项任务。

**招聘条件：**

1、全日制大学本科及以上学历，具有5年以上金融从业经历,熟悉商业银行业务和客户关系管理，营销能力及协调能力强；年龄在40岁以下，特别优秀者可适当放宽；

2、熟悉银行业务流程，熟悉应聘所在地金融市场，具有较强的市场开拓、关系协调、团队管理和风险控制能力；

3、有管理5-10人以上团队管理经验；

4、爱岗敬业，具有较强的责任心和上进心；

**（二）对公客户经理（若干人）**

**工作职责：**负责开拓客户资源，拓展销售渠道，营销我行产品，提供金融服务，完成各项业务指标及任务。

**招聘条件：**

1、全日制大学本科及以上学历，具备2年以上金融行业相关岗位工作经验；

2、熟悉银行各类业务，有良好的操作技能，具有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力；

3、具备较强的公文写作能力与沟通能力；

4、通过银行从业人员资格认证考试中的《公共基础》、《风险管理》、《公司信贷》，或从事过中小企业业务工作者，具有一定的客户资源优先。

**（三）理财经理（若干人）**

**工作职责：**负责分析客户资源，根据分行所在地特色及客户需求，制定有效的客户营销规划，拓展销售渠道，完成各项业务计划。主要负责拓展及维护客户关系，建立销售渠道，完成理财、基金、保险等中间业务产品的营销和销售计划。其中低柜理财岗主要负责受理开户、销户、卡内销售理财产品、转帐、查询等各项非现金业务，以及履行理财、对私存款以及中间业务等营销职能。

**招聘条件：**

1、全日制大学本科及以上学历，具备2年以上金融行业相关岗位工作经验；

2、具有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力；具有一定的存款基础；

3、熟悉我行零售业务相关产品和业务操作知识；

4、取得基本的从业资格证书，如银行理财业务资格证、保险代理人证、证券从业资格证，以上证书至少取得2个；理财经理持有AFP或CFP资格证书者从优；

1. **私人银行投资顾问（若干人）**

**工作职责：**负责客户关系拓展、维护及业务团队管理工作，制定有效的客户营销方案、财富管理和规划方案，拓展销售渠道，对客户进行综合经营挖潜和服务，完成各项客户拓展和产品销售任务。

**招聘条件：**

1、全日制大学本科及以上学历；形象佳，具备5年以上经济行业或销售行业工作经验，并有３年以上金融行业工作经验，具有较好的高端客户资源；年龄35岁以下；具备良好的职业道德和品德操守，无违法违纪行为和任何不良记录;

2、具有较强的高净值客户开发能力、维护能力、公关能力、产品营销能力；富有根据客户需求和实际情况，制定客户财富管理、资产配置、综合经营服务方案；有汽车驾驶执照者优先。

3、有客户财富管理规划、贸金业务、中小企业授信业务工作经验，持有AFP或CFP资格证书者优先。

1. **私人银行产品经理（若干人）**

**工作职责：**负责私人银行产品创新、研发和报批跟进。以客户需求为导向，根据客户需求和资产诊断情况，为客户提供初步的资产管理方案，并对方案进行动态跟踪管理。重点研究和挖掘投行、IPO/PE等项目，增加中间业务收入。负责与重点合作的基金、证券、保险、信托、期货等金融机构和地产中介、律师所、会计师事务所、艺术品收藏等非金融机构保持联系，开展良好的合作。

**招聘条件：**

1、全日制大学本科及以上学历；具有5年以上金融行业相关岗位工作经验，有丰富的券商、PE、信托、基金等金融机构资源；年龄35岁以下；

2、工作责任心强，沟通能力佳，协调能力强，刻苦耐劳，富有进取和创新精神及较强的团队合作意识;

3、负责了解市场，通过行内渠道和外部渠道为投资顾问提供资讯支持，为投资顾问和客户提供市场操作指引。

4、负责产品推动，拓展销售渠道，对经营单位产品营销指导和督导，推动产品计划任务完成；并负责数据分析管理工作，进行对本行、同业公业务数据的收集、统计、分析及进行合理化建议或形成工作报告。

1. 有投行业务、产品研发经验者优先。
2. **私人银行企划部渠道专员（若干人）**

**工作职责：**私人银行企划部渠道开拓、对接、合作与维护；对重点高端客户进行管理维护；有丰富的品牌推广经验和海外服务渠道资源，熟悉品牌宣传推广和高端客户活动策划组织。

**招聘条件：**

1、全日制大学本科及以上学历，经济、金融、营销等财经类专业优先，吃苦耐劳，年龄35岁以下，有3年以上相关工作经验。

2、具有良好的高端客户渠道资源和服务高端客户经验，拥有丰富的品牌与项目推广经验，熟悉媒介策划及执行。

3、具备国际视野和跨文化交流经验，有出色的沟通公关和商务谈判能力，有良好的英文听说读写能力和文字撰写能力。

4、能熟练使用电脑搜集资料，熟练应用office办公软件的WORD、EXCEL、PPT、Photoshop等功能。

**应聘方式：**

1、有意向参加此次招聘的人员请填写中国光大银行社会招聘登记表，填写完整后将报名表、简历、全身近照、成绩单于6月27日下班前将邮件发至人力部联系人邮箱，报名表和简历请用“应聘岗位+姓名”方式投递，压缩包不得大于1M。

附件：[中国光大银行社会招聘登记表](file:///%5C%5C10.5.88.2%5C%E4%BA%BA%E5%8A%9B%E9%83%A8%5C%E9%80%9A%E7%9F%A5%E9%99%84%E4%BB%B6%5C%E4%B8%AD%E5%9B%BD%E5%85%89%E5%A4%A7%E9%93%B6%E8%A1%8C%E7%A4%BE%E4%BC%9A%E6%8B%9B%E8%81%98%E7%99%BB%E8%AE%B0%E8%A1%A8.xls)

2、应聘者需对个人填报信息的真实性负责，如与事实不符，中国光大银行广州分行有权取消录用资格。社会招聘人员符合条件者另行通知面试，所有应聘者资料不再退还，敬请原谅。请勿致电。

联系邮箱： gzcebbank\_hr@163.com

特此通知。

分行人力资源部

二〇一四年六月十九日