**广发银行重庆分行招聘岗位及应聘条件**

1. 公司银行部副总经理（贸易融资方向，1人）

1．经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

1. 从事贸易融资业务6年以上，其中3年以上团队管理经验；

3．具有良好的客户营销能力、风控能力和组织协调能力。

1. 金融市场部总经理（1人）
2. 经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2．从事金融市场业务6年以上，其中3年以上团队管理经验；

3．具有良好的客户营销能力、风控能力和组织协调能力。

（三）计划财务部总经理（1人）

1．本科及以上学历，会计、财务管理、金融类及相关专业，具备会计类中级及以上专业技术职称；

2．从事金融工作满5年，其中从事相关岗位工作3年及以上、担任管理岗位满2年；

3．熟悉和掌握国家的财务政策、法规、制度，具备较强的信息收集能力和数据分析能力；

（四）分行营业部总经理（1人）

1．本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2．5年以上商业银行市场拓展经验，熟悉公司业务，具有支行管理经验优先；

3．熟悉银行产品，熟知有关经济、金融的法律、法规；

4．具有较强的文字表达能力、团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力；

5．具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识；

6．具有大局意识与全局观念，能为全行发展服务。

（五）支行行长若干

1．本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2．5年以上商业银行市场拓展经验，熟悉公司业务，具有支行管理经验优先；

3．熟悉银行产品，熟知有关经济、金融的法律、法规；

4．具有较强的文字表达能力、团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力；

5．具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识；

6．其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放松。

（六）支行副行长（公司金融）若干

1、大学本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2、具有5年以上银行从业经验，综合素质优秀，具有支行公司业务管理经验优先；

3、熟悉银行公司产品，熟知金融、经济法律法规；

4、具备职位所需的业务知识和较好的组织协调能力；

5、具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和风险管理意识。

（七）支行副行长（个人金融）若干

1、大学本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2、具有5年以上商业银行市场拓展经验，综合素质优秀，具有支行个金业务管理经验优先；

3、熟悉银行个金产品，熟知金融、经济法律法规；

4、有较强的团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力和市场拓展能力；

5、具有较好的社会关系和客户资源。

（八）支行主管（公司金融）若干

1、大学本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2、具有3年以上商业银行市场拓展经验，综合素质优秀；

3、熟悉银行公司产品，熟知金融、经济法律法规；

4、有较强的团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力和市场拓展能力；

5、具有较好的社会关系和客户资源。

（九）支行主管（个人金融）若干

1、大学本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2、具有3年以上商业银行市场拓展经验，综合素质优秀；

3、熟悉银行个金产品，熟知金融、经济法律法规；

4、有较强的团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力和市场拓展能力；

5、具有较好的社会关系和客户资源。

（十）公司业务营销团队负责人若干

1．本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2．5年以上商业银行市场拓展经验，熟悉公司业务，具有团队管理经验优先；

3．熟悉银行产品，熟知有关经济、金融的法律、法规；

4．具有较强的文字表达能力、团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力；

5．具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识；

6．其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放松。

（十一）信贷审查岗（公司、小企业、个金）若干

1.大学本科及以上学历，具有3年以上商业银行风险管理、合规或信贷审查工作经历；

2．熟悉金融法律法规及银行业监管规定，对信贷客户的经营与财务状况具有较强的风险识别、防控能力；

3.具有较强的综合分析、文字表达能力。

（十二）投资银行产品经理若干

1．本科及以上学历，3年以上投行及同业业务工作经验；

2．熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外金融市场及金融产品；

3．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力；

4．综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力。

（十三）金融市场、同业、票据产品经理若干

1．本科及以上学历，3年以上金融市场、同业、票据业务相关工作经验；

2．熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外同业及票据产品；

3．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力；

4．综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力。

（十四）国际业务产品经理若干

1．本科及以上学历，3年以上国际业务相关工作经验；

2．熟悉银行业务和金融法规，熟悉国际业务产品；

3．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力；

4．综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力。

（十五）公司业务、小企业客户经理若干

1．具有商业银行3年以上公司业务、小企业业务、个贷业务、个人业务营销工作经验，熟悉商业银行业务产品及流程；

2．具备良好的客户营销能力和信贷风险研判能力；

3．拥有较多的客户资源。

（十六）零售营销团队主管（1人）

1．大学本科以上学历。

2．5年以上银行业工作经验，其中零售业务从业经验不少于3年，有营销团队管理经验者优先；

3．擅长组织个人业务市场拓展和客户经营管理，熟悉零售业务支付结算、个人融资和财富管理各类产品；

4．具备较强的公文写作和宣讲能力，熟练运用各类办公软件。

（十七）零售信贷产品经理若干

1．大学本科以上学历。

2．3年以上银行业工作经验，其中零售信贷业务经验不少于2年；

3．熟悉个人贷款市场和相关管理政策，取得银行业个人贷款从业资格；

4．具备较强的公文写作和宣讲能力，熟练运用各类办公软件。

（十八）零售信贷客户经理若干

1．大学本科以上学历，行业资深专业人才可适当放宽至大专学历；

2．3年以上银行业从业经验，其中零售信贷业务经验不少于2年；

3．熟悉个人贷款业务市场、熟悉个人贷款业务流程，具备较好的风险识别和把控能力；取得银行业个人贷款从业资格；

4．无重大违规记录。

（十九）凡有志加盟广发银行重庆分行的人员，任何岗位均可将《广发银行应聘人员申请表》(电子版)发送至我行招聘邮箱。