|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **部门** | **招聘岗位** | **人数** | **职位条件** |
| 个人银行部 | 业务管理岗 | 1 | 1、3年以上相关岗位工作经验；2、熟悉零售银行业务推动及考核管理；3、具有较强的文字表达能力、数据分析能力和营销策划能力； 4、具备良好的职业素养，协调沟通能力强，执行力强，抗压能力强。 |
| 互联网营销岗 | 1 | 1、3年以上相关从业经历； 2、熟悉互联网及移动互联网的商业模式，熟悉互联网相关金融产品体系、洞悉互联网金融客户需求；3、熟悉互联网营销技巧和获客路径，能把握客户多层次需求。 |
| 个贷风险管理岗 | 1 | 1、3年以上银行个人贷款或风险管理经验； 2、较强的综合分析能力和独立判断力，能够准确把握业务风险； 3、具有较强的合规意识、风险意识和市场意识。 |
| 信用卡及市场推广团队 | 信用卡分期客户经理 | 4 | 1、2年以上相关工作经验；2、熟悉信用卡分期业务，具有良好的市场洞察力和开拓能力，具备较广的分期业务推广渠道；3、风险合规意识强。 |
| 信用卡发卡客户经理 | 6 | 1、2年以上相关工作经验；2、熟悉信用卡产品，具有良好的市场洞察力和开拓能力，具有较广的信用卡推广渠道；3、风险合规意识强。 |
| 风险管理部 | 授信审查岗 | 2 | 1、3年以上银行授信实务经验或评审经验； 2、熟悉金融法律法规银行业监管规定，熟练掌握银行授信等相关专业知识； 3、具有财务分析和现场评估分析经验，熟悉企业经营运作模式；  4、具有较强的沟通协调、研究分析、书面表达能力。 |
| 放款审核岗 | 1 | 1、3年以上银行放款审核或信贷审查相关工作经验； 2、熟悉各类授信业务操作和文本使用；熟悉放款审查相关法律法规、流程，以及国家金融政策的监管制度； 3、具有较强的授信审查相关业务知识和风险分析判断能力。 |
| 核保岗 | 1 | 1、1年及以上银行信贷、法律相关岗位工作经历；2、熟悉商业银行授信业务，了解相关业务法律规定；3、具有良好的职业道德和敬业精神，工作认真负责，有较强的职业敏感性。 |
| 风险管理综合岗 | 1 | 1、3年及以上公司信贷或风险管理从业经历；2、具有较强的信贷风险识别能力；3、文字表达能力、统计分析能力强。 |
| 风险督查专员 | 1 | 1、5年以上银行工作经历，3年及以上银行信贷、风险相关岗位工作经验；2、熟悉国家政策、法律法规和银行业监管要求；3、具备信贷分析评判能力，对授信客户的经营与财务状况具有较强的风险识别和分析能力；4、具有良好的沟通协调能力。 |
| 合规部 | 内控审计岗 | 1 | 1、3年及以上银行工作经历，1年及以上银行审计、合规相关岗位工作经验； 2、熟悉人行、银监等部门相关政策及制度规定；3、熟悉银行信贷、结算等相关业务；4、有较强的沟通协调能力和文字综合能力；5、具有中级审计师、注册会计师等资格证书者优先。 |
| 金融同业武汉分部 | 金融同业岗 | 2 | 1、2年以上银行金融同业工作经验；2、熟悉金融同业相关业务产品，有良好客户资源；3、具有较强的市场拓展、资源整合、组织协调及沟通能力。 |
| 产品经理 | 1 | 1、2年以上证券、信托、金融市场工作经验；2、熟悉资本市场业务相关业务产品，有良好的客户资源；3、熟悉产业基金、并购基金运作模式；4、具有良好的沟通能力，抗压能力，资源整合能力。 |
| 投资银行部 | 产品经理 | 1 | 1. 2年以上商业银行或券商债券承销业务经验，或

3年以上四大会计师事务所工作经验；1. 有CPA或律师从业资质者优先，职业经历和从

业资质特别优秀者学历要求可适当放宽。 |
| 市场营销部门 | 机构金融部负责人 | 1 | 1、5年以上银行公司业务从业经历，具有良好的营销团队组建和综合管理能力；2、熟悉银行业务，精通银行机构类业务，善于把握客户和产品策略；3、具有较强的业务开拓能力和丰富的机构类客户资源；4、有公司银行营销团队负责人任职经历者优先。 |
| 专业营销团队负责人（汽车金融） | 1 | 1、5年以上银行公司业务从业经历，具有良好的营销团队组建和综合管理能力；2、熟悉汽车行业，精通整车厂及上下游产业链金融业务，具有良好的产品组合能力；3、具有较强的业务开拓能力和丰富的汽车行业业务资源。 |
| 专业营销团队负责人（文教卫） | 1 | 1、5年以上银行公司业务从业经历，具有良好的营销团队组建和综合管理能力；2、熟悉当地金融环境，精通银行文教卫业务，善于把握客户和产品策略；3、具有较强的业务开拓能力和丰富的文教卫行业客户资源。 |
| 沌口业务部负责人 | 1 | 1、8年以上银行从业工作经历，3年以上银行信贷工作或经营管理经验，现任商业银行一级支行副行长或分行营销部门负责人及以上职级； 2、具有较强的营销、管理协调、沟通和风险识别控制能力； 3、具有丰富的业务资源；  4、团队组建能力较强者优先；  5、熟悉当地（沌口）区域经济及社会环境。  |
| 武昌业务部负责人 | 1 | 1、8年以上银行从业工作经历，3年以上银行信贷工作或经营管理经验，现任商业银行一级支行副行长或分行营销部门负责人及以上职级； 2、具有较强的营销、管理协调、沟通和风险识别控制能力； 3、具有丰富的业务资源； 4、团队组建能力较强者优先； 5、熟悉当地（武昌）区域经济及社会环境。  |
| 营销部门负责人 | 若干 | 1、5年以上银行公司业务从业经历，具有良好的营销团队组建和综合管理能力；2、熟悉银行各类业务，具有较强的业务开拓能力和丰富的业务资源；3、现担任商业银行支行负责人或分行营销部门负责人者优先。 |
| 公司业务客户经理 | 若干 | 1、2年以上银行公司业务营销经历； 2、熟悉公司银行业务产品及流程，有较强的业务拓展能力； 3、业务资源丰富。 |
| 拟筹建分支行（光谷、沌口） | 零售业务负责人 | 2 | 1、5年以上银行零售业务从业经历；2、熟悉各项个人银行业务，具有一定的管理经验；3、具备良好的职业素养，具有较强的组织协调能力、业务开拓能力、执行力强，并具备较强的抗压能力； 4、具备较强的市场营销意识和风险识别能力。 |
| 风险主管 | 2 | 1、3年以上银行风险、信贷相关岗位工作经验； 2、熟悉金融法律法规银行业监管规定，熟练掌握银行风险监控等相关专业知识； 3、具有较强的沟通协调、研究分析、书面表达能力。 |
| 放款受理审核岗 | 2 | 1、2年以上银行放款审核或信贷审查相关工作经验； 2、熟悉各类授信业务操作和文本使用；熟悉放款审查相关法律法规、流程，以及国家金融政策的监管制度； 3、具有较强的授信审查相关业务知识和风险分析判断能力。 |
| 理财经理 | 4 | 1、3年以上银行零售业务营销工作经验； 2、具有丰富的理财客户资源； 3、熟悉零售银行业务产品及流程，熟悉资产配置、客户管理和金融理财知识； 4、具有较强的沟通协调能力，良好的营销推动和组织策划能力，较好的市场开拓能力； 5、持有AFP、CFP证书、证券、基金、保险等专业资格证书者优先。 |
| 零售客户经理 | 6 | 1、2年以上银行相关岗位工作经历；2、具备良好的职业素养，熟悉个人银行业务，具有较强的业务开拓能力、组织协调能力和抗压能力； 3、熟悉市场营销，具备一定的风险识别能力。 |
| 会计主管 | 1 | 1、5年以上银行相关岗位工作经历，具有银行会计管理或会计主管工作经历者优先；2、熟悉金融法律法规、银行业务制度，掌握商业银行会计核算系统及操作流程；3、具有较强的组织管理、综合分析、协调沟通、政策把握能力和良好的文字综合能力。 |
| 柜员 | 6 | 1、2年以上银行柜面业务工作经历，熟练掌握柜面业务操作；2、具有较强语言表达能力和沟通能力，具有良好职业素养和形象气质；3、熟悉个人业务、对公业务、外汇业务等，有相关资格证者优先。 |
| 综合岗 | 2 | 1、2年以上商业银行从业经验，熟悉商业银行办公室工作流程；2、具有较强的沟通、组织、协调能力；3、有较强的文字综合能力。 |