**广发银行重庆分行招聘岗位及应聘条件**

**（一）支行行长（含副行长、行长助理，若干）**

1．全日制本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2．5年以上商业银行市场拓展经验，熟悉公司业务，具有2年以上支行管理经验优先；

3．熟悉银行产品，熟知有关经济、金融的法律、法规；

4．具有较强的文字表达能力、团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力；

5．具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识；

6．其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放松。

**（二）分行各部门总经理（含副总经理、总经理助理，若干）**

1．经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2．从事银行相关业务6年以上，其中3年及以上相关业务团队管理经验；

3．熟悉国家经济金融政策法规及相关监管要求；

4．具有较强的市场拓展和风险防控能力，具有较强的组织统筹协调能力，团队合作意识强。

**（三）支行主管（公司金融）（若干）**

1．全日制本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2．具有3年以上商业银行市场拓展经验；

3．熟悉银行公司产品，熟知金融、经济法律法规；

4．有较强的团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力和市场拓展能力；

5．具有较好的社会关系和客户资源。

**（四）支行主管（个人金融）（若干）**

1．全日制本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2．具有3年以上商业银行市场拓展经验；

3．熟悉银行个金产品，熟知金融、经济法律法规；

4．有较强的团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力和市场拓展能力；

5．具有较好的社会关系和客户资源。

**（五）支行主管（运营）（若干）**

1．全日制本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2．具有3年以上商业银行运营工作经验；

3．熟悉银行运营工作，熟知金融、经济法律法规；

4．有较强的风控意识，有一定的管理能力，责任心强、耐心细致。

**（六）公司业务营销团队负责人（若干）**

1．全日制本科及以上学历，综合素质优秀，工作富有激情；

2．5年以上商业银行市场拓展经验，熟悉公司业务，具有团队管理经验优先；

3．熟悉银行产品，熟知有关经济、金融的法律、法规；

4．具有较强的文字表达能力、团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力；

5．具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识；

6．其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放松。

**（七）信贷审查岗（公司、小企业、个金）（若干）**

1．全日制本科及以上学历，具有3年以上商业银行风险管理、合规或信贷审查工作经历；

2．熟悉金融法律法规及银行业监管规定，对信贷客户的经营与财务状况具有较强的风险识别、防控能力；

3．具有较强的综合分析．文字表达能力。

**（八）投资银行产品经理（若干）**

1．全日制本科及以上学历，3年以上投行及同业业务工作经验；

2．熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外金融市场及金融产品；

3．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力；

4．综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力。

**（九）金融市场、同业、票据产品经理（若干）**

1．全日制本科及以上学历，3年以上金融市场、同业、票据业务相关工作经验；

2．熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外同业及票据产品；

3．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力；

4．综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力。

**（十）国际业务、贸易金融、现金管理产品经理（若干）**

1．全日制本科及以上学历，3年以上国际业务、贸易金融、现金管理相关工作经验；

2．熟悉银行业务和金融法规，熟悉国际业务、贸易金融、现金管理产品；

3．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力；

4．综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力。

**（十一）公司业务、小企业客户经理（若干）**

1．全日制本科及以上学历，具有商业银行3年以上公司业务、小企业业务营销工作经验，熟悉商业银行业务产品及流程；

2．具备良好的客户营销能力和信贷风险研判能力；

3．拥有较丰富的客户资源。

**（十二）零售营销团队主管（1人）**

1．全日制本科及以上学历，5年以上银行业工作经验，其中零售业务从业经验不少于3年，有营销团队管理经验者优先；

2．擅长组织个人业务市场拓展和客户经营管理，熟悉零售业务支付结算、个人融资和财富管理各类产品；

3．具备较强的公文写作和宣讲能力，熟练运用各类办公软件。

**（十三）银保协同专员（1人）**

1．全日制本科及以上学历，具有3年以上商业银行零售业务从业经验；

2．熟悉银行个人金融各项业务产品和业务推广模式；

3．熟悉保险业务运营架构和业务模式；

4．具备较为丰富的银保协同行销经验；

**（十四）个金理财产品经理（1人）**

1．全日制本科及以上学历，具有3年以上商业银行理财及代销业务推动经验；

2．熟悉银行财富管理类业务，熟悉资本市场状况；

3．熟悉个人客户投资需求和投资行为；

4．具备较强的数据统计分析、培训宣介和宣传推广能力；

5．持有银行、保险、基金从业资格证书，持有CFP、AFP、CHFP等相关理财证书优先。

**（十五）个金理财客户经理（若干）**

1．全日制本科及以上学历，具有3年以上商业银行理财营销工作经验，熟悉商业银行业务产品及流程；

2．具备良好的客户营销能力和信贷风险研判能力；

3．持有银行、保险、基金从业资格证书，持有CFP、AFP、CHFP等相关理财证书优先；

4．具有良好的沟通能力、表达能力；

5．在当地具有客户资源者，上述条件可适当放宽。

**（十六）个金储蓄客户经理（若干）**

1．全日制本科及以上学历，1年（含）以上销售经验，有金融行业相关经验者优先；

2．能承受一定工作压力，无不良从业记录；

3．具有良好的团队合作能力，语言表达能力强，有良好的人际沟通能力，分析能力，口齿伶俐、反应灵敏、逻辑思维清晰。

**（十七）个贷业务产品经理（若干）**

1．全日制本科及以上学历；

2．3年以上银行业工作经验，其中个贷业务经验不少于2年；

3．熟悉个人贷款市场和相关管理政策，取得银行业个人贷款从业资格；

4．具备较强的公文写作和宣讲能力，熟练运用各类办公软件。

**（十八）个贷业务客户经理（若干）**

1．全日制本科及以上学历；

2．3年以上银行业从业经验，其中个贷业务经验不少于2年；

3．熟悉个人贷款业务市场、熟悉个人贷款业务流程，具备较好的风险识别和把控能力，取得银行业个人贷款从业资格；

4．具有良好的团队合作能力，语言表达能力强，有良好的人际沟通能力，分析能力，口齿伶俐、反应灵敏、逻辑思维清晰。

**（十九）计划财务部财务经理岗（1人）**

负责拟定分行经营目标，编制、分解、下达预算责任单位的经营计划预算，拟定分支机构和业务条线的绩效考核评价管理办法并组织实施，拟定各分支机构和业务条线的财务资源配套措施，负责开展经营分析和预测，对分行各项业务运行情况进行动态数据分析、监测、报告，并提出管理建议。岗位要求如下：

1．经济、金融、财会类专业全日制本科及以上学历；

2．有商业银行相关岗位工作经验；

3．具备良好的数据分析、文字表达能力，良好的团队合作意识和沟通协调能力。

**（二十）综合柜员（若干）**

1．全日制本科及以上学历；

2．熟悉国家相关国家法律、法规和运营业务，具备良好的客户服务和风险防范意识；

3．遵纪守法，诚信记录良好；

4．有过银行同业柜面服务1年（含）以上工作经验者优先。

**（二十一）凡有志加盟广发银行重庆分行的人员，任何岗位均可将《广发银行应聘人员申请表》(电子版)发送至我行招聘邮箱。**