**广发银行西安分行招聘岗位及应聘条件**

（一）支行行长/副行长（筹）（若干）

1、大学本科及以上学历，金融、营销、管理等相关专业；

2、5年以上商业银行市场拓展经验，熟悉公司/零售业务，具有团队管理经验优先；

3、熟悉银行产品，熟知有关经济、金融的法律、法规；

4、具有较强的文字表达能力、团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力；

5、具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识。

（二）市场营销业务团队负责人（若干）

1、大学本科及以上学历，金融、营销、管理等相关专业；

2、5年以上商业银行市场拓展经验，熟悉公司业务，具有团队管理经验优先；

3、熟悉银行产品，熟知有关经济、金融的法律、法规；

4、具有较强的文字表达能力、团队领导和沟通协调能力，较强的执行推动能力；

5、具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识。

（三）对公客户经理（若干）

1、大学本科及以上学历，经济、金融、财会、营销类专业；

2、2年以上银行机构工作经历，或3年以上企业财会工作经历；

3、熟悉相关国家法律、法规和公司信贷业务，具备良好的业务拓展能力和客户服务、风险防范意识；

4、拥有客户资源者，上述条件可适当放宽。

（四）理财/市场拓展客户经理 （若干）

1、全日制本科及以上学历，金融、经济或相关专业；

2、具有2年以上金融机构营销服务工作经验,熟悉银行零售业务；

3、具备较强的沟通协调能力和抗压能力，具备良好的团队合作意识；

4、能够达成该岗位绩效要求，完成相应绩效任务，取得AFP/CFP资质，拥有客户资源者优先考虑。

（五）信贷审查岗（2人）

1、全日制大学本科以上学历；

2、具有3年以上商业银行从行业经验，其中从事信贷工作2年以上；

3、熟悉金融法律法规、监管政策、国家行业、产业政策，具有较为丰富的银行信贷业务知识及实践经验，具备较好的信贷分析能力和风险管理能力；

4、熟练掌握信贷审批相关知识技能和各种授信产品及其风险特性、防控措施，能够独立完成授信方案的设计，具备若干个行业、专业的授信项目审查经验，主审过若干个授信项目；

5、有良好的归纳演绎能力、团队合作意识和人际沟通协调能力。